



Bachelor Responsable du Développement des Activités

Titre certifié «Responsable du développement des activités» de niveau 6, codes NSF 310 et 312n, enregistré au RNCP N° 40889 le 25/06/2025, délivré par FORMATIVES



Pré-requis

Certification de niveau 5 en commerce, marketing, gestion, action managériale, développement durable / RSE pour une formation en 1 an. Vous êtes titulaire d'un diplôme de niveau 5 (BTS), vous êtes éligible à la formation. Pour être admis, vous devrez participer à un entretien et réaliser des tests.



L'objectif

Le Bachelor Responsable du Développement des Activités forme des professionnels capables de :

- Déployer des stratégies de développement adaptées aux évolutions du marché, aux nouvelles réglementations et aux tendances.
- Piloter des projets en utilisant des outils de planification et en assurant le suivi des résultats.
- Mettre en œuvre des actions marketing et commerciales pour développer le portefeuille clients et accroître la notoriété.
- Promouvoir des pratiques durables et responsables, notamment via le diagnostic RSE et la valorisation des produits.
- Assurer la transformation numérique et l'optimisation des outils pour soutenir la croissance.
- Manager des équipes et coordonner les acteurs internes et externes.
- Contribuer à la rentabilité et à la performance globale par des techniques de négociation, la recherche de financements et la communication ciblée.



Les + de la formation

- Un accompagnement individualisé
- Une pédagogie de projet
- Participation au concours Les Négociales



Les débouchés métiers

- Responsable commercial de secteur
- Responsable du développement
- Chargé d'expansion commerciale
- Responsable d'un centre de profit
- Conseiller commercial en agriculture



Contact recrutement :

recrutement@alpa-is4a.fr

06 37 42 28 02



Référent handicap / mobilité :

referent-hm@alpa-is4a.fr

06 37 42 28 02



is4a

9 rue de la Vologne Bâtiment F

54520 Laxou

03 83 52 53 00



Pour plus d'infos,

rendez-vous sur notre site :

www.alpa-is4a.fr



FORMATIVES
— NETWORK —

Voie de formation :

- Formation en alternance, dans le cadre contrat d'apprentissage ou d'un contrat de professionnalisation, en 1 an
(2 jours / semaine)

Financement :

Formation financée et rémunérée :

- Coût de formation pris en charge par les OPCO
- Rémunération qui dépend de l'âge et du nombre d'année d'alternance (nous consulter)

Equivalences / Passerelles :

nous consulter



Modules :

- M1 : STRATÉGIE DE DÉVELOPPEMENT DES ORGANISATIONS (72h)
- M2 : PLANIFICATION D'ACTIONS MARKETING ET COMMUNICATION (82h)
- M3 : PILOTAGE DE PROJETS DE DÉVELOPPEMENT (88h)
- M4 : MANAGEMENT D'ÉQUIPE (60h)
- M5 : GESTION D'ENTREPRISE (52h)
- M6 : COMPÉTENCES PROFESSIONNELLES (96h)
- M7 : VALORISATION DES COMPÉTENCES PROFESSIONNELLES (98h)

Les blocs de compétences :

- RNCP40889BC01 - Contribuer à la stratégie de développement de l'organisation
- RNCP40889BC02 - Définir et planifier des actions marketing et de développement
- RNCP40889BC03 - Piloter un projet de développement
- RNCP40889BC04 - Manager durablement une équipe dans le cadre du développement

Chaque bloc de compétences validé mène à un certificat.

Moyens pédagogiques :

- Suivi et accompagnement individualisé tout au long du parcours de formation
- Interventions de formateurs et professionnels de terrain
- Plateforme numérique
- Sorties pédagogiques à visée professionnelle

Modalités d'évaluation :

Evaluation tout au long de l'année :

- En contrôle continu via workshop, serious game...
- Un Dossier Projet avec 6 comptes-rendus
- Un Rapport d'Activité avec 5 comptes-rendus
- Un Examen National sur 2,5 jours
- Grand oral individuel en fin de parcours

Modalités d'acquisition de la certification :

Pour obtenir la certification professionnelle, le candidat doit valider les 4 blocs de compétences constitutifs de la certification.